

Área: Ciencias Sociales Disciplina: Economía

Tipo de artículo: Artículo Original

ISSN: 2697-3316

Aplicación de las salvaguardias y su incidencia en el sector de industrias manufactureras de calzado y cuero en Ecuador

Application of safeguards and their incidence in the footwear and leather manufacturing sector in Ecuador

García-Regalado, Jorge Osiris ^a* D, Loor-Intriago Christian José ^b D and Cuvi-Santacruz Pedro Pablo ^c D

- ^a Universidad Estatal Peninsula de Santa Elena; jgarciar@upse.edu.ec, Santa Elena,Ecuador
- b Universidad Técnológica ECOTEC; chloor@est.ecotec.edu.ec, Guayaquil, Ecuador
- c Universidad Técnológica ECOTEC; $\underline{\mathsf{pcuvi@est.ecotec.edu.ec}}, Guayaquil, Ecuador$
- * Autor por correspondencia: PhD. Jorge García-Regalado; igarciar@upse.edu.ec

Resumen: El objetivo de esta investigación es analizar el comportamiento de la aplicación de las salvaguardias y su incidencia en la comercialización de las industrias manufactureras de calzado y cuero, utilizando métodos econométricos que evidencien la situación actual de la economía del país y la posibilidad de contribuir al desarrollo del mismo. Se empleó el software econométrico Gretl con el que se desarrollaron los modelos econométricos de Mínimos cuadrados Ordinarios y Vectores autorregresivos, valiéndonos de datos secundarios extraídos de la página estatal Instituto nacional de Estadística y censo (INEC), la finalidad de la modelación econométrica es de inferir el comportamiento tendencial de las salvaguardas en las exportaciones del sector manufacturero en estudio. Entre los principales hallazgos se puede evidenciar que, existe poca participación de las salvaguardas en el crecimiento del sector manufacturero de calzado y cuero, de acuerdo a los diferentes modelados no se evidencia una significancia positiva de los aranceles a las exportaciones e importaciones denotando poca eficiencia lo cual solo conlleva a un aumento en el valor final del calzado por las altas tasas de impuestos. Las salvaguardas solo encarecerían el bien final producido localmente, debido al poco desarrollo de insumos intermedios locales, lo cual sería preferente

Citation: García-Regalado, J.; Loor-Intriago, C.; Cuvi-Santacruz, P. Aplicación de las salvaduardias y su incidencia en el sector de industrias manufactureras de calzado y cuero en Ecuador. *Revista Ciencia Ecuador* 2023, 5, 21. http://dx.doi.org/10.23936/rce

Received: 05/12//2022 Accepted: 30/12/2022 Published: 05/01/2023

Publisher's Note: Ciencia Ecuador stays neutral with regard to jurisdictional claims in published maps and institutional affiliations.



Copyright: © 2023 by the authors. Submitted for possible open access publication under the terms and conditions of the Creative Commons Attribution (CC BY) license (https://creativecommons.org/licenses/b y/4.0/).



incentivar a las empresas en el cambio de la matriz productiva, con el fin de

potenciar el crecimiento de la economía local.

Palabras clave: Salvaguardas. Exportación. Producción. Industria.

Abstract: The objective of this research is to analyze the behavior of the application

of safeguards and their incidence on the commercialization of the footwear and

leather manufacturing industries, using econometric methods that show the current

situation of the country's economy and the possibility of contributing to its

development. The econometric software Gretl was used to develop the econometric

models of Ordinary Least Squares and Autoregressive Vectors, using secondary

data extracted from the state website of the National Institute of Statistics and

Census (INEC), the purpose of the econometric modeling is to infer the trend

behavior of the safeguards in the exports of the manufacturing sector under study.

Among the main findings, it can be evidenced that there is little participation of

safeguards in the growth of the footwear and leather manufacturing sector,

according to the different modeling there is no evidence of a positive significance

of tariffs on exports and imports, denoting little efficiency, which only leads to an

increase in the final value of footwear due to high tax rates. Safeguards would only

make the final good locally produced more expensive, due to the low development

of local intermediate inputs, which would be preferable to encourage companies to

change the productive matrix, in order to enhance the growth of the local economy.

Keyword: Safeguards. Export. Production. Industry.

1. Introduction

El presente trabajo es de mucha relevancia ya que se analizan las salvaguardias y el índice que presenta en el sector de confecciones y calzado mediante un modelo estadístico econométrico que permitirá medir el impacto de estas medidas arancelarias, esto desde un punto de vista proteccionista que busca como resultado el impulso de la economía interna.

La implementación de las salvaguardas se dio con la finalidad de proteger la producción nacional y evitar la fuga de divisas; al implementar esta medida automáticamente generó mayor solicitud de mano de obra para poder producir y abastecer la demanda nacional de los productos que encierran a este sector.

Las salvaguardias son una medida de emergencia que un país utiliza para equilibrar la balanza comercial, consigo mismo al implementar esta medida se están poniendo restricciones con el resto del mundo que pueden favorecer y/o perjudicar la economía ecuatoriana.

"La economía de los países depende en gran medida del progreso del sector productivo, por el cual, las empresas juegan un papel significativo, dado que su desempeño dependerá que se genere crecimiento o estancamiento" (Gómez, 2011).

Por consiguiente, la productividad y competitividad es el conjunto para formar la eficaz del producto final, ya que aportan estrategias que permitan a las organizaciones optimizar los recursos y mejorar el posicionamiento en el mercado.

La aplicación de la salvaguardia permitió mantener y/o incrementar la mano de obra en el sector de bienes de confecciones y calzado de la matriz productiva durante el periodo 2015-2016.



La aplicación de medidas arancelarias empezó el 6 de marzo cuando el gobierno ecuatoriano aplico sobre tasas arancelarias que de acuerdo con la Resolución No. 011-2015 del Ministerio de Comercio Exterior, son de carácter temporal y no discriminatorio y tienen como fin regular el nivel general de importaciones. Esta resolución entró en vigencia el 11 de marzo de 2015, sin perjuicio de su publicación en el Registro Oficial.

En la resolución, se menciona que las sobretasas arancelarias serán adicionales a los aranceles aplicables que se encuentren en vigencia. Además, se señala que quedan excluidas de la aplicación de esta medida las mercancías provenientes de países de menor desarrollo relativo que son miembros de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI): Bolivia y Paraguay.

Los aranceles específicos son aquellos que se imponen en términos de cargas o cobros monetarios, específicos, por unidad o cantidad de mercancía importada. Por ejemplo, \$100 por tonelada métrica de la mercancía. El arancel mixto es básicamente la combinación del arancel ad valorem y el específico (Guias arancelarias, 2013).

Por su parte, Ordóñez e Hinojosa (2014), plantean como política de estado trasformar la matriz productiva para generar valor agregado y condiciones competitivas para diversificar la exportación de otros productos y bienes terminados en la región

Por otro lado y con las mismas perspectivas de implementar una adopción de protección por parte del gobierno Saldaña (2015), acota que el gobierno debe de pensar en el aspecto político en la toma de decisión, ya que las salvaguardas tienen doble efecto en tal medida protege la economía local, de la misma manera puede llegar afectar a productores locales, importadores y consumidores.

El Estado desempeña un papel crucial mediante la planificación indicativa, la construcción de industrias pertenecientes al Estado en sectores clave, la asignación de créditos y la aplicación astuta de políticas proteccionistas temporales en el sector de comercio exterior (Douglass North, 1993).



Es por ello que Ecuador aplicó el incremento arancelario denominado "salvaguardias" debido a la baja del precio internacional del barril del petróleo, la apreciación del dólar, el incremento de importaciones aplicando sobretasas arancelarias a los productos importados con el fin de proteger y promover la producción y comercialización nacional. Esta medida arancelaria favoreció a la Balanza Comercial en actividades no petrolera en el período 2015, que disminuyó su déficit a manera general al pasar de USD - 4,468.9 millones a USD -1,221.9 millones frente al resultado contabilizado en el mismo período, por lo cual se entiende que el país tenía mayor incidencia en importaciones frente a las exportaciones.

En particular en el sector de bienes de confecciones y calzado tuvo un notorio desarrollo en la industria nacional ofertando su producto de buena calidad, ganando mercado para así poder promover la industria manufacturera, por lo cual con la aplicación de este tipo de medida corrige los desequilibrios de la Balanza Comercial y favorece el consumo de la producción nacional.

Salazar, Morales y Martínez (2020), sostienen que la industria manufacturera es muy relevante para el crecimiento del PIB, es así que responde a la ley de la demanda y oferta; a mayor demanda de productos por parte de otros países este sector ofertara mayor plaza de trabajo.

Por su parte Cruz (2012), acota que las salvaguardas constituyen una eficaz medida de defensa para las industrias locales frente al comercio global, adicional a esto permite dinamizar internamente la economía; esto acompañado de políticas de crecimiento económico.

El modelo económico esbozado por Marx señala a la producción como el eje central y el punto de arranque del proceso económico, al tiempo que desencadena una interdependencia recíproca o un condicionamiento mutuo con el resto de fases como el intercambio (circulación), la distribución y el consumo (Enríquez, 2017).



El sector lo componen las siguientes mercancías: de Productos alimenticios, bebidas, tabaco y textiles; prendas de vestir y productos de cuero, en febrero 2016 el índice en términos absolutos registra un decremento de 3.92 puntos, lo que provoca una baja del índice igual a -2.66%. Las divisiones que registran los mayores decrementos son: Productos lácteos (-8.80%); Productos de molinería y almidones y sus productos (-3.79%); Bebidas (-7.21%); Productos del tabaco (-18.30%) y Cuero y productos de cuero, calzado (-2.59%). Algunas divisiones registran variación positiva, siendo las más importantes: Hilados e hilos tejidos de fibras textiles, incluso afelpados (26.29%); Artículos textiles, excepto prendas de vestir (62.52%) y Tejidos de punto o ganchillo, prendas de vestir (17.33%) (INEC, 2016).

Esta investigación se ha realizado con el fin de dar a conocer la gran utilidad que posee este sector e incentivar al pequeño y mediano productor de la región ecuatoriana a producir un producto de buena calidad y que satisfaga las necesidades de los consumidores ganando mercado en el país, de manera que este análisis sea conocido por la sociedad en general y emita un criterio propio si está a favor o en contra de la aplicación de sobretasas arancelarias a las importaciones.

2. Metodología

En este trabajo se empleó el uso de una metodología de investigación de tipo cuantitativo mediante un modelo econométrico estadístico, esto valiéndonos de datos de series de tiempo con un periodo anualizado, el mismo que es de fuente secundaria no manipulados, extraídos de repositorios digitales de las paginas gubernamentales: (INEC).

Uno de los métodos utilizados es el de estimadores de mínimos cuadrados ordinarios que se expresan únicamente en las cantidades de la variable dependiente y variable independiente (x, y).



Los MCO son estimadores puntuales que proporcionan un valor puntual dentro de un parámetro poblacional pertinente, ya que una vez obtenida la muestra se encuentra sin problemas la línea de regresión lineal. (Porter, 2010).

El método de mínimos cuadrados ordinarios se atribuye a Carl Friedrich Gauss, matemático alemán. A partir de ciertos supuestos, el método de mínimos cuadrados presenta propiedades estadísticas muy atractivas que lo han convertido en uno de los más eficaz y populares del análisis de regresión, para ello se utilizara la siguiente formula:

$$Yi = \beta 1 + \beta 2 Xi + ui$$

También se aplicara un modelo de vectores auto regresivo (VAR) que se va a utilizar para el análisis de la investigación. En las siguientes secciones se va a repasar y clarificar el modelo de medias móviles VAR.

El modelo VAR es un sistema de ecuaciones dinámicas que examinan la interrelación entre variables económicas con una buena representación estadística de las relaciones pasadas y presentes de las variables. Introduce inicialmente estos modelos mostrando que proveían un enfoque más coherente y creíble para la descripción de los datos, pronostico, análisis estructural de la economía y medición del impacto de decisiones de política económica.

Los modelos VAR asumen que la economía está descrita por la evolución pasada y el presente de las variables observadas. Estos modelos presentan algunas características que hacen que sean los más adecuados para la estimación de efectos de políticas públicas a mediano y largo plazo. Por una parte, los VAR permiten observar como el cambio de una variable afecta al comportamiento de las otras.

Por otra parte, esta metodología trata con igualdad a las variables sin que exista una distinción a priori entre variables endógenas y exógenas; es decir, se supone que ninguna de las variables se determina de manera exógena y, por tanto, todas están interrelacionadas. En su forma reducida, un modelo VAR se puede expresar de la siguiente manera:

$$Yt = A0 + p i=1 AiYt-i + \varepsilon t (1)$$



Donde Yt es el vector de K variables endógenas, Ai es la matriz KxK de coeficientes del rezado i de las variables endógenas y et es el vector de residuos o innovaciones que siguen un proceso de ruido blanco con media cero y varianza

$$\Sigma$$
 ($\varepsilon t \sim N(0, \Sigma)$).

Los modelo establecidos proporcionaran la fuente necesaria para dar una resultado veras y confiable ya que mediante la aplicación de los modelo MCO Y VAR se observara de manera significativa un resultado verdadero.

3 ResultadosProducción de calzado vs Volumen de importaciones de calzado y Tasa arancelaria ponderada

| Variable dependiente: produccion_de_c utilizando las 9 observaciones 2007-2015 | | | | | |
|--|-------------|--------------|---------------|----------|-----|
| Variable | Coeficiente | Desv. típica | Estadístico t | valor p | |
| const | 1,48868e+06 | 74567,7 | 19,9642 | <0,00001 | *** |
| IMPORTACIONE | -0,0187103 | 0,0182035 | -1,0278 | 0,34366 | |
| arancel_ind | 99304,7 | 385480 | 0,2576 | 0,80531 | |

Tabla 1. Modelo 1Estimaciones MCO

Fuente: INEC. Elaborado por: Los autores

Media de la var. Dependiente = 1,46736e+006

Desviación típica de la var. Dependiente. = 81470,5

Suma de cuadrados de los residuos = 4,21417e+010

Desviación típica de los residuos = 83807

 $R^2 = 0.206364$

 R^2 corregido = -0,0581813

Estadístico F (2, 6) = 0.780071 (valor p = 0.5)

Estadístico de Durbin-Watson = 0,622726

Coef. de autocorr. de primer orden. = 0,601186

Log-vero similitud = -112,972

Criterio de información de Akaike = 231,945

Criterio de información Bayesiano de Schwarz = 232,536

Criterio de Hannan-Quinn = 230,668

En la Tabla 1 se puede observar una relación directamente proporcional entre



producción de calzado (Y1) e importaciones de calzado (X1), además de que la variable X1 registró su valor de probabilidad es de 0,34366, lo cual indica que esta variable tiene incidencia en los volúmenes de ventas del sector de fabricación de calzado. La variable tasa arancelaria ponderada (X2) por su parte, muestra una relación directamente proporcional con respecto a Y1 ni tampoco registra un coeficiente estadísticamente significativo, puesto que su valor de probabilidad es de 0,80531 por lo que se determina que esta variable no registra incidencia en los volúmenes de ventas del sector fabricación de calzado. También se observa un Coeficiente de determinación negativo de -0,0581813.

| Variable deper | ndiente: Exportaci | ones utilizando | las 9 observacion | nes 2007-2015 |
|-----------------|--------------------|-----------------|-------------------|---------------|
| Variable | Coeficiente | Desv. típica | Estadístico t | valor p |
| const | 6,16414E+06 | 1,31132E+07 | 0,470 | 0,65490 |
| arancel_ind | -1,78813E+06 | 8,88989E+06 | -0,201 | 0,84723 |
| Produccion_de_c | -3,47696 | 9,09317 | -0,382 | 0,71536 |

 $R^2 = 0.0388507$

 R^2 corregido = -0,281532

Estadístico F (2, 6) = 0.121263 (valor p:=0,888)

Estadístico de Durbin-Watson = 2,24085

Coef. de autocorr. de primer orden. = -0.14705

Log-vero similar = -141,633

Criterio de información de Akaike = 289,266

Criterio de información Bayesiano de Schwarz = 289,857

Criterio de Hannan-Quinn = 287,989

En la tabla 2 existe una relación proporcional entre la producción del calzado (Y1) y el volumen de exportaciones de calzado (Y2), mostrando un coeficiente de la variable Y1 estadísticamente significativo lo cual muestra que esta variable incide en las exportaciones de calzado (Y2). Por otro lado, se registró un Coeficiente de determinación corregido de 0,0388507, lo que determina que el volumen de exportaciones de calzado se explica en un 38,85% por las ventas del sector de fabricación de calzado.

Variable dependiente: Valor_bruto_AGR utilizando las 9 observaciones 2007-2015

Variable Coeficiente Desv. típica Estadístico t valor p



| const | -14,6379 | 23,2288 | -0,6302 | 0,56279 | |
|-----------------|-----------|----------|---------|---------|----|
| arancel_ind | -22,0998 | 14,7257 | -1,5008 | 0,20781 | |
| Produccion_de_c | 1,40E-05 | 1,55E-05 | 0,9027 | 0,41775 | |
| Exportaciones | -2,16E-06 | 7,09E-07 | -3,0451 | 0,03821 | ** |
| Importaciones | 1,99E-07 | 8,28E-07 | 0,2406 | 0,8217 | |

Tabla 3. Modelo 3 Estimaciones **MCO**

Fuente: INEC. Elaborado por: Los autores

Media de la var. Dependiente = 1,6111

Desviación típica de la var. Dependiente. = 4,73113

Suma de cuadrados de los residuos = 40,3962

Desviación típica de los residuos = 3,1779

 $R^2 = 0,77441$

 R^2 corregido = 0,548819

Estadístico F (4, 4) = 3,43281 (valor p:=0,13)

Estadístico de Durbin-Watson = 2,60774

Coef. de autocorr. de primer orden. = -0.308959

Log-vero similitud = -19,5272

Criterio de información de Akaike = 49,0545

Criterio de información Bayesiano de Schwarz = 50,0406

Criterio de Hannan-Quinn = 46,9264

El coeficiente de Determinación es 0.54 que muestra que las Ventas al por menor del calzado es explicada en un 54,48% por las importaciones de calzado.R2 =0.77 nuestro r2 es de 0.77 lo cual nuestro modelo es adecuado, así mismo se puede inferir que las ventas responden a las exportaciones esto de acuerdo al valor p que muestra una significancia al 5% de confiabilidad. Las exportaciones generan un considerado ingreso en el valor bruto. No así la variable aranceles, lo que demuestra que la política proteccionista no genera los incentivos esperados.

| Estadísticas de la regresión | | |
|-------------------------------------|------------|--|
| Coeficiente de correlación múltiple | 0,784524 | |
| Coeficiente de determinación R^2 | 0,61547791 | |
| R^2 ajustado | 0,32063721 | |
| Error típico | 3,38762315 | |
| Observaciones | 9 | |

Tabla 4. VAR observaciones 2007dependiente:

Fuente: INEC; Elaborado por: Los autores

Por otro lado al aplicar el modelo de vectores regresivos, se pudo estimar un coeficiente de correlación de 0.78 es decir la correlación entre las variables de



utilizando las 9

2015; Variable

produccion_de_c

una u otra manera son explicativas, esto asociando las variables antes estudiadas, aranceles, importaciones, exportaciones, producción, esto a tal medida de que a mayor exportación se evidencia un aumento en la producción y para el caso de una menor importación se alega que los aranceles estan haciendo efecto empíricamente. En tal caso correlación se da indistintamente de los test llevados en los anteriores modelos. Por otro lado el coeficiente de determinación explica una bondad de ajuste relativamente moderada, esto evidenciado que para ciertas variables del modelo existe una variable significativa, explicativa. Así mismo, no existe una relación directamente en el r cuadrado ya que está representada por el a.0, 32 sus valores no son muy significativos en cuanto a la regresión y los residuos obtenidos mediante el programa. Los pronósticos establecidos por la variable dependiente en este caso la producción presentaran crecimientos y así mismo pérdidas mediante el modelo VAR con residuos estandarizados.

4. Discusión

Las exportaciones de calzado han presentado un comportamiento estable a lo largo del período comprendido entre el año 2007 y 2015, durante el período analizado. Las importaciones no poseen un efecto directo en esta variable, motivo por el cual al corto ni al largo plazo se registró relación alguna entre las importaciones de calzado extranjero y las exportaciones de calzado nacional.

En promedio las exportaciones de calzado a corto plazo disminuyeron para períodos posteriores a la implementación de las salvaguardias, lo cual no puede ser atribuido al establecimiento de esta política, por lo que se concluye que al largo plazo las exportaciones de calzado se han incrementado, mientras que al corto plazo ha experimentado una disminución que no necesariamente es atribuible a la aplicación de las salvaguardias sino más bien responde al comportamiento natural de esta variable al corto plazo.

5. Conclusión



Las salvaguardias elevarían los precios tanto de los productos importados con sobretasa como de algunos productos fabricados en el país. Esto se debe al gravamen que se ha impuesto a diversas materias primas esenciales para la industria nacional y que, en algunos casos, solo se adquieren en el exterior.

Los insumos relacionados con la fabricación de calzado, productos de Molinería y bebidas de malta, u otros requeridos en la industria serían los más afectados. Sin embargo, los efectos de esta medida tendrán consecuencias en los encadenamientos productivos involucrando a varias industrias, no solo manufactureras.

Por otro lado el importe de insumos intermedios necesarios para este sector manufacturero tiene dos visiones, por un lado abastece a los productores de materias necesaria, así mismo potencia la producción loca; de la misma manera al generar un incremento en las importaciones se omite el uso de materia prima local lo que conlleva a un estancamiento de las industrias nacionales y, genera un déficit en la balanza de pago.

Se logró evidenciar en pequeños rezagos que las salvaguardas, aranceles o medidas de protección no cumplen el rol principal por el cual fueron establecidas, de ciertas manera sirve como un ingreso fiscalizador, esto se da debido a que en el país no se han desarrollado las industrias que puedan abastecer la demanda local, por lo tanto lo que genera las salvaguardas es un incremento del producto final y quita competitividad ante el mercado internacional; afectando directamente a la productividad y empleabilidad.

Finalmente, aunque lo óptimo sería apoyar a las empresas nacionales para que puedan convertirse en proveedoras eficientes de la demanda local, este es un proceso a largo plazo y requeriría un aporte importante del Estado, como recursos económicos cuya disponibilidad es cuestionable por el actual déficit presupuestario del Gobierno.

Identificación de la responsabilidad y contribución de los autores: Las autoras declaran haber contribuido en idea original (JG), parte metodológica (JG, CL), redacción del borrador (PC, JG,CL) y redacción del artículo (JG,CL,GL).



Revisión por pares El manuscrito fue revisado por pares ciegos y fue aprobado oportunamente por el Equipo Editorial de la revista CIENCIA ECUADOR.

Disponibilidad de datos y materiales Los datos que sustentan este manuscrito están disponibles bajo requisición al autor correspondiente.

Fuente de financiamiento Este estudio fue autofinanciado.

Conflicto de intereses Los autores declaran no tener conflictos en la publicación del presente manuscrito.

6. References

Cruz Barney, O. (2012). Las salvaguardas arancelarias en tiempo de crisis. *Anu.Mex. Der.Inter*, 12, 859-898.

Obtenido

de http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1870-46542012000100023&lng=es&nrm=iso.

Enríquez, I. (2017). El análisis marxista de la economía mundial y los estudios sobre el desarrollo.

Revista de Ciencia Sociales y Humanidades 38(82), 199-232.

doi://doi.org/10.28928/revistaiztapalapa/822017/aot3/enriquezperezi.

Gómez, O. (2011). Los costos y procesos de producción, opción estratégica de productividad y competitividad en la industria de confecciones infantiles de Bucaramanga. Revista Escuela de Administración de negocios (70), 167-180. http://www.scielo.org.co/pdf/ean/n70/n70a14.pdf.

Guías arancelarias. (2013). www.camaras.org/guias/arancel/guia_arancel_cap2_020.html.

INEC. (2016). ÍNDICE DE VOLUMEN INDUSTRIAL POR PRODUCTOS (IVI-CPC). Guayaquil.

North, D. C. (1993). Instituciones, cambio institucional y desempeño económico. (Segunda ed.).https://www.academia.edu/34959794/INSTITUCIONES_CAMBIO_INSTITUCION AL_Y_DESEMPE%C3%91O_ECON%C3%93MICO?bulkDownload=thisPaper-topRelated-sameAuthor-citingThis-citedByThis-secondOrderCitations&from=cover_page.



Porter, D. C. (2010). Econometria quinta edicion. En D. Gujarati, *Damodar Gujarati* (pág. 59). Mexico: McGRAW-HILL/INTERAMERICANA EDITORES, S.A. DE C.V.

- Ordóñez Iturralde, D., y Hinojosa Dazza, S. (2014). La Politica exterior del Ecuador en el marco del Plan Nacional del Buen Vivir. Revista de Ciencias de la Administración y Economía, 4(8), 143-155.: DOI: 10.17163.ret.n8.2014.07.
- Salazar Araujo, E. J., Morales Trujillo, K. A., y Martínez Solano, J. M. (2020). Análisis de las exportaciones del sector manufacturero en los departamentos con mayor índice de desarrollo industrial en Colombia. Revista Venezolana de Gerencia, 25(90), 564-578. https://www.redalyc.org/journal/290/29063559010/html/.
- Saldaña Peréz, J. M. (2015). *Universidad Autónoma de México*. Obtenido de https://archivos.juridicas.unam.mx/www/bjv/libros/8/3984/43.pdf.

